



UNIVERSITAT ROVIRA I VIRGILI
FACULTAT DE CIÈNCIES JURÍDIQUES

Ensenyament de Dret (Pla 1992)

CURS 2003-2004

Dret Mercantil II

(15012025)

Quart curs
Primer quadrimestre

Assignatura Troncal
7.5 Crèdits (6 teòrics i 1.5 pràctics)

Professors:

- ✓ Dr. Rafael Guasch Martorell
- ✓ Sr. Rafael Sanromà
- ✓ Sra. Teresa Franquet

Ensenyament : Dret

Pla: 1992

Àrea de coneixement: Dret Mercantil

Nom de l'assignatura: Dret Mercantil II

Curs 2003-2004

Tipus d'assignatura: troncal

Període: 1r Quadrimestre

Nombre de crèdits: 7.5 (6 teòrics i 1.5 de pràctiques)

Professors que impartiran l'assignatura: Dr. Rafel Guasch Marorell (teòriques-grup matí); Sr. Rafel Sanromà (teòriques-grup tarda); Sra. Teresa Franquet (pràctiques-grups matí i tarda)

Sistema d'avaluació: Avaluació continuada

A) REGIMEN DE LA INSOLVENCIA DEL EMPRESARIO: DERECHO CONCURSAL.

Lección 1ª.- EL DERECHO CONCURSAL.

I.- Introducción al Derecho concursal.

- 1.- Antecedentes históricos.
- 2.- Evolución legislativa.
- 3.- Aspectos material y procesal del Derecho concursal.
- 4.- La reforma de las instituciones concursales.

II.- La crisis económica de la empresa.

- 1.- Crédito y responsabilidad patrimonial.
- 2.- Insolvencia y ejecución patrimonial del deudor.
- 3.- Satisfacción de los acreedores.
- 4.- Mantenimiento o liquidación de la empresa.
- 5.- Soluciones paraconcursoales de la crisis: convenio extrajudicial y reflotación de la empresa.

III.- El sistema concursal español.

- 1.- El concurso de acreedores.
- 2.- La suspensión de pagos.
- 3.- La quiebra.

IV.- Otras instituciones reguladoras de la crisis económica.

- 1.- La intervención e incautación de empresas.
- 2.- Embargo y administración judicial de empresas.
- 3.- Tratamientos sectoriales de la crisis.
- 4.- La reconversión industrial.

Lección 2ª.- LA SUSPENSION DE PAGOS.

I.- Concepto y presupuestos de la suspensión.

- 1.- La liquidez en el sistema del Código de comercio.
- 2.- Enturbiamiento del sistema por la Ley especial: insolvencia provisional e insolvencia definitiva.

II.- Requisitos de la suspensión.

- 1.- Solicitud del deudor.
- 2.- Fundamento y documentación.
- 3.- Admisión y trámite de la solicitud.
- 4.- La declaración de suspensión de pagos.

III.- Efectos de la declaración.

- 1.- Calificación de la insolvencia y consecuencias de la misma.
- 2.- Efectos sobre el deudor.
- 3.- Efectos sobre los acreedores.

IV.- Organización y procedimiento.

- 1.- Los interventores y sus funciones.
- 2.- El Dictamen de los interventores.
- 3.- La formación de la lista de acreedores.
- 4.- La junta de acreedores.

V.- El convenio.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Tramitación y aprobación del convenio.
- 3.- Su impugnación.
- 4.- Efectos.
- 5.- Incumplimiento y rescisión del convenio.

Lección 3ª.- LA QUIEBRA.

I.- Concepto y presupuestos de la quiebra.

- 1.- Presupuesto subjetivo: cualidad de empresario del deudor.
- 2.- Presupuesto objetivo: la insolvencia y el sobreseimiento en los pagos.

II.- Requisitos de la quiebra.

- 1.- Instancia del deudor.
- 2.- Legitimación en la quiebra en las sociedades.
- 3.- Instancia de acreedor legítimo.

III.- La declaración de quiebra.

- 1.- Declaración judicial.
- 2.- Extensión de la quiebra en las sociedades personalistas.
- 3.- Oposición a la declaración de quiebra.
- 4.- Revocación de la quiebra.

IV.- Calificación de la quiebra.

- 1.- Quiebra fortuita.
- 2.- Quiebra culpable.
- 3.- Quiebra fraudulenta.

Lección 4ª.- EFECTOS DE LA QUIEBRA SOBRE EL DEUDOR Y SOBRE LOS ACREEDORES.

I.- Efectos de la declaración de quiebra sobre el deudor.

- 1.- Efectos sobre la persona del quebrado.
- 2.- Efectos sobre los socios en la quiebra de las sociedades.
- 3.- Efectos sobre las facultades de administración del quebrado: el desamparamiento.

II.- Efectos de la declaración de quiebra sobre los acreedores.

- 1.- Constitución de la masa de acreedores.
- 2.- Acreedores que integran la masa.
- 3.- Paralización de las acciones individuales.
- 4.- La regla de la "par conditio creditorum" y el sometimiento a la ley del dividendo.

III.- Efectos sobre los créditos.

- 1.- Insinuación de los créditos.
- 2.- Vencimiento de los créditos aplazados.
- 3.- Interrupción de los intereses.
- 4.- La compensación.
- 5.- Régimen de las obligaciones solidarias.
- 6.- Efectos sobre los contratos pendientes de ejecución.

Lección 5ª.- EFECTOS DE LA QUIEBRA SOBRE LOS BIENES.

I.- La masa de la quiebra.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Bienes que la integran.
- 3.- Delimitación de la masa activa: operaciones.

II.- Reintegración de la masa.

- 1.- Retroacción absoluta y actos nulos.
- 2.- Retroacción relativa y actos ineficaces.
- 3.- Actos anulables previa prueba del fraude y acciones revocatorias.

III.- Reducción de la masa.

- 1.- La "separatio ex iure dominii".
- 2.- La "separatio ex iure crediti".
- 3.- Las deudas de la masa.

Lección 6ª.- ORGANOS Y OPERACIONES DE LA QUIEBRA.

I.- Organización de la quiebra.

- 1.- Necesidad de mecanismos orgánicos.
- 2.- Caracterización y naturaleza de los órganos de la quiebra.

II.- Los órganos jurisdiccionales.

- 1.- El Juez.
- 2.- El comisario.

III.- Los órganos de gestión y representación.

- 1.- El depositario.
- 2.- Los síndicos.

IV.- El órgano deliberante: la junta de acreedores.

V.- Operaciones de la quiebra.

- 1.- La administración del patrimonio del quebrado.
- 2.- Examen y reconocimiento de los créditos.
- 3.- Graduación de los créditos.

Lección 7ª.- SOLUCIONES DE LA QUIEBRA: LA LIQUIDACION Y EL CONVENIO.

I.- La terminación de la quiebra: revocación, liquidación y convenio.

II.- La liquidación del activo.

- 1.- La realización de los bienes.
- 2.- Naturaleza del acto de enajenación.
- 3.- Garantías y procedimiento de la enajenación.
- 4.- El pago a los acreedores.
- 5.- Tiempo y efectos del pago.

III.- El convenio con los acreedores.

- 1.- Función y naturaleza jurídica.
- 2.- Gestación y aprobación del convenio.
- 3.- Oposición.
- 4.- Contenido y efectos del convenio.
- 5.- Incumplimiento y rescisión.
- 6.- El convenio de continuación o de traspaso de la empresa en quiebra de las sociedades.

IV.- La rehabilitación del quebrado.

- 1.- Concepto y caracteres.
- 2.- Presupuesto de la rehabilitación.

IV.- INSTRUMENTOS DEL TRAFICO EMPRESARIAL: LOS TITULOS DE VALORES.

A) TEORIA GENERAL DE LOS TITULOS VALORES.

Lección 8ª.- LOS TITULOS VALORES.

I.- Introducción.

- 1.- Encuadramiento sistemático y precisiones terminológicas.
- 2.- El nacimiento del título valor.
- 3.- Función jurídica y económica de los títulos valores.
- 4.- Ausencia en nuestro Derecho de una teoría general de los títulos valores.

II.- La formación del concepto de título valor.

- 1.- Incorporación del derecho al título y amortización.
- 2.- La legitimación por la posesión y los requisitos accesorios.
- 3.- La literalidad del título y la abstracción del derecho.
- 4.- La autonomía cartular y el sistema de excepciones.

III.- Fundamento de la obligación jurídica contenida en el título.

- 1.- Teorías contractuales.
- 2.- Teorías unilaterales.
- 3.- Teorías intermedias.
- 4.- Apariencia jurídica y obligación ex-lege.

IV.- Nueva problemática de los títulos valores: la desincorporación.

- 1.- Liquidación y compensación de valores mobiliarios y fungibilidad de los títulos.
- 2.- El tratamiento informático de los títulos valores.
- 3.- Los valores representados por las anotaciones en cuenta.

Lección 9ª.- CLASIFICACION DE LOS TITULOS VALORES:

CONTENIDO DEL DERECHO INCORPORADO.

I.- Criterios de clasificación de los títulos valores y principales categorías de títulos.

- 1.- Títulos causales y abstractos.
- 2.- Títulos perfectos e imperfectos.
- 3.- Efectos de comercio y valores negociables.
- 4.- Otros criterios y categorías.
- 5.- La designación del titular.
- 6.- El contenido del derecho incorporado.

II.- Títulos obligacionales o de pago.

- 1.- Títulos de financiación: obligaciones, bonos y activos financieros.
- 2.- Títulos cambiarios.

III.- Títulos sociales o de participación: acciones y obligaciones convertibles.

IV.- Títulos reales o de tradición: títulos representativos de mercancías.

- 1.- Resguardos de almacenes generales de depósito.
- 2.- Resguardos de garantía.
- 3.- Cartas de porte.
- 4.- Conocimientos de embarque.

V.- Los títulos impropios o de legitimación.

- 1.- Los documentos de legitimación.
- 2.- Las contraseñas.

Lección 10ª.- CIRCULACION DE LOS TITULOS VALORES: TITULOS NOMINATIVOS, A LA ORDEN Y AL PORTADOR.

I.- Los títulos nominativos.

- 1.- Origen, concepto y función económica del título nominativo.
- 2.- El ejercicio del derecho.
- 3.- La transmisión del título.
- 4.- La nominatividad obligatoria y la carta orden de crédito.

II.- Los títulos a la orden.

- 1.- Origen, concepto y función económica de los títulos a la orden.
- 2.- El endoso como medio técnico de transmisión.
- 3.- El ejercicio del derecho.
- 4.- Clases de títulos a la orden.

III.- Títulos al portador.

- 1.- Origen, concepto y función económica de los títulos al portador.
- 2.- Actuación del derecho incorporado: ejercicio y oposición.
- 3.- Transmisión e irreivindicabilidad de los títulos al portador.
- 4.- Régimen de los títulos al portador en el Código de comercio.

B) DERECHO CAMBIARIO

Lección 11ª.- LA LETRA DE CAMBIO.

I.- Introducción.

- 1.- Proceso histórico de formación de la letra de cambio.
- 2.- Función económica: obtención y movilización del crédito.
- 3.- La diversidad de sistemas cambiarios.
- 4.- Concepto y notas características.

II.- La unificación del Derecho cambiario.

- 1.- Antecedentes.
- 2.- Las leyes uniformes de Ginebra.
- 3.- El convenio de las Naciones Unidas sobre la letra de cambio internacional y el pagaré internacional.

Lección 12ª.- NATURALEZA Y FUNDAMENTO DE LA RELACION CAMBIARIA.

I.- Naturaleza jurídica de la letra de cambio.

- 1.- Las teorías cambiarias.
- 2.- Retorno a las tesis contractualistas y la justificación de la protección del tenedor cambiario.
- 3.- La letra de cambio como delegación cumulativa de deuda.

II.- La letra de cambio y el negocio jurídico subyacente.

- 1.- Causa de la letra y causa de las obligaciones cambiarias.
- 2.- La alineación de la Ley Cambiaria en el sistema uniforme.
- 3.- La letra como negocio abstracto.
- 4.- Reaparición de la causa en las relaciones "inter partes".

Lección 13ª.- LAS DECLARACIONES CAMBIARIAS Y EL FUNDAMENTO DE SU EMISION.

I.- Las declaraciones cambiarias.

- 1.- Capacidad cambiaria.

- 2.- La representación en la letra.
- 3.- Vicios de la declaración y vicios de la voluntad.
- 4.- Autonomía de las declaraciones cambiarias.
- 5.- Modificación y supresión de la declaración.
- 6.- Declaración cambiaria fundamental y declaraciones cambiarias accesorias.

II.- Las relaciones subyacentes a la emisión.

- 1.- La previsión de fondos como presupuesto económico del libramiento o declaración fundamental.
- 2.- Su nula incidencia en las relaciones cambiarias ajenas a la relación fundamental.
- 3.- Su conexión con las acciones de enriquecimiento.
- 4.- La letra de favor y su problemática.
- 5.- La cesión de la provisión de fondos: concepto, forma y efectos.
- 6.- Las relaciones entre librador y endosantes.

Lección 14ª.- LA LETRA COMO TITULO FORMAL: EL LIBRAMIENTO.

I.- Requisitos formales de la letra de cambio.

- 1.- Menciones relativas a las personas.
- 2.- Menciones relativas al título.
- 3.- Menciones relativas a la obligación.
- 4.- Sanción y subsanación de la omisión de los requisitos formales.
- 5.- La letra incompleta y la letra en blanco.

II.- Otras cláusulas cambiarias.

- 1.- Cláusulas previstas.
- 2.- Cláusulas permitidas.
- 3.- Cláusulas prohibidas.
- 4.- Fórmulas de giro de la letra.

III.- Otros aspectos relativos al título.

- 1.- Pluralidad de ejemplares.
- 2.- Las copias.
- 3.- Extravío, sustracción y destrucción de la letra.

Lección 15ª.- LA ASUNCION DE LA OBLIGACION DIRECTA: LA ACEPTACION.

I.- Introducción.

- 1.- Significación histórica y actual de la aceptación.
- 2.- Concepto y notas características.
- 3.- Naturaleza jurídica.

II.- Presentación de las letras a la aceptación.

- 1.- Principio general: presentación potestativa.
- 2.- Excepciones: presentación obligatoria y presentación prohibida.
- 3.- Requisitos de la presentación: persona, tiempo y lugar.
- 4.- Efectos de la presentación y de su omisión.

III.- La aceptación como declaración de voluntad.

- 1.- Carácter no formal de la aceptación.
- 2.- Contenido: aceptación plena, parcial, condicional y modificativa.
- 3.- Efectos de la aceptación.
- 4.- Efectos de la falta de aceptación.

IV.- La aceptación por intervención.

Lección 16ª.- CIRCULACION DE LA LETRA: EL ENDOSO.

I.- El endoso como medio de circulación del derecho cambiario.

- 1.- Origen y función económica.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- Clases de endoso.

II.- El endoso pleno.

- 1.- Forma y caracteres.
- 2.- El endoso en blanco y el endoso al portador.
- 3.- El triple efecto del endoso.
- 4.- La adquisición "a non domino" de la letra.

III.- Los endosos limitados.

- 1.- Endoso de apoderamiento.

- 2.- Endoso de garantía.
- 3.- Efectos comunes y efectos específicos.

IV.- Supuestos especiales de endoso.

- 1.- Endoso "no a la orden".
- 2.- Endoso posterior al vencimiento y endoso sin fecha.
- 3.- Endoso de retorno.

V.- La cesión ordinaria de la letra.

Lección 17ª.- GARANTIA DE LA LETRA: EL AVAL.

I.- El aval como garantía específica de las obligaciones cambiarias.

- 1.- Concepto.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- Caracteres propios del aval.
- 4.- Requisitos personales y formales.
- 5.- Clases de aval: aval parcial y avales limitados.

II.- Efectos del aval.

- 1.- Relación entre tenedor y avalista.
- 2.- Relación entre avalista y avalado.
- 3.- Relación entre avalista y demás obligados cambiarios.
- 4.- Relación entre co-avalistas.

III.- Garantías extracambiarias.

- 1.- Aval en documento separado.
- 2.- La hipoteca en garantía de letras de cambio.
- 3.- Otras formas de garantía.

Lección 18ª.- EXTINCION DE LA LETRA: EL PAGO.

I.- El vencimiento de la letra.

- 1.- Fórmulas de vencimiento.
- 2.- Cómputo de los plazos.
- 3.- La renovación cambiaria.

II.- La presentación al pago.

- 1.- Tiempo y lugar de la presentación.
- 2.- Sistemas equivalentes a la presentación: envío del aviso y presentación por Cámara de compensación.
- 3.- Legitimación activa: el concepto de tenedor legítimo.
- 4.- Legitimación pasiva y pluralidad de legitimaciones.
- 5.- Efectos de la no presentación al pago.

III.- Requisitos y formas del pago.

- 1.- Pago regular.
- 2.- Tiempo del pago y pago anticipado.
- 3.- Moneda del pago.
- 4.- El pago parcial.
- 5.- Acreditamiento del pago: norma general y su derogación.

IV.- Efectos del pago ordinario.

- 1.- Efecto liberatorio o extintivo.
- 2.- Efectos de la falta de pago.

V.- El pago por intervención.

Lección 19ª.- LA FALTA DE ACEPTACION Y PAGO DE LA LETRA: LAS ACCIONES.

I.- Acciones derivadas de la falta de aceptación o del pago.

- 1.- Concepto y clases de acciones.
- 2.- La solidaridad cambiaria.
- 3.- La acción ejecutiva y la presunción de legitimidad de las firmas.

II.- La acción cambiaria directa.

- 1.- Legitimación pasiva.
- 2.- Forma y ejercicio de la acción.
- 3.- Contenido de la acción directa.

III.- La acción cambiaria de regreso.

- 1.- Legitimación pasiva.
- 2.- Presupuestos objetivos: clases de regreso.

- 3.- Presupuestos subjetivos: el deber de diligencia del tenedor.
- 4.- El protesto.
- 5.- Las declaraciones equivalentes.
- 6.- La cláusula "sin gastos".
- 7.- Forma y ejercicio de la acción: la letra de resaca.
- 8.- Contenido del regreso.
- 9.- Derechos del obligado que reembolsó la letra.

IV.- **La acción causal.**

- 1.- Forma y ejercicio de la acción.
- 2.- La relación "inter partes" como presupuesto de la legitimación activa y pasiva.
- 3.- La acción directa contra el librado en la cesión de la provisión.

V.- **La acción de enriquecimiento.**

- 1.- Presupuestos objetivos: pérdida o extinción de la acción cambiaria.
- 2.- Legitimación pasiva: sus problemas de interpretación.

Lección 20ª.- LA OPOSICION AL PAGO: LAS EXCEPCIONES.

I.- **El principio de inoponibilidad de excepciones.**

- 1.- Fundamento del principio.
- 2.- Su formulación legal y alcance.
- 3.- Su derogación: la mala fe del tenedor.
- 4.- Criterios de clasificación de las excepciones.

II.- **Excepciones personales.**

- 1.- Excepciones causales y excepciones por relación ajena a la causa.
- 2.- Excepciones relativas al contrato de entrega.
- 3.- Excepciones de completamiento abusivo.
- 4.- Excepciones por falta de tráfico cambiario.
- 5.- Excepciones extintivas.

III.- **Excepciones reales o cambiarias.**

- 1.- Excepciones subjetivas o objetivas.
- 2.- Excepciones absolutas de validez.
- 3.- Excepciones de falta de imputación.
- 4.- Excepciones relativas al contenido del derecho.
- 5.- Excepciones formales.
- 6.- Excepciones extintivas.

IV.- **Caducidad y prescripción de la letra.**

Lección 21ª.- EL CHEQUE.

I.- **Introducción.**

- 1.- Antecedentes históricos y unificación internacional.
- 2.- Función económica y notas diferenciales.
- 3.- Concepto y naturaleza jurídica.

II.- **Emisión y forma del cheque.**

- 1.- Requisitos formales.
- 2.- Formas de libramiento.
- 3.- Presupuestos para su regularidad: la provisión y la doble disponibilidad.
- 4.- La sanción penal del cheque en descubierto.
- 5.- Revocación del cheque.
- 6.- Su falsificación.

III.- **Regulación legal del cheque: su paralelismo o remisión al régimen de la letra.**

- 1.- Transmisión.
- 2.- Aval.
- 3.- Presentación y pago: el cheque postdatado.
- 4.- Acciones y excepciones.
- 5.- Extravío, sustracción y destrucción.
- 6.- Prescripción.

IV.- **Relaciones derivadas del cheque.**

- 1.- Relación entre librador y librado: el contrato de cheque.
- 2.- Relación entre librador y tomador: el pacto de entrega y la cláusula "salvo buen fin".

3.- Ausencia de relaciones entre tenedor y librado: la prohibición de aceptación.

Lección 22ª.- LOS CHEQUES ESPECIALES, EL PAGARE Y LAS TARJETAS DE CREDITO.

I.- Cheques especiales.

- 1.- Los cheques cruzados.
- 2.- Cheque para abonar en cuenta.
- 3.- Cheque registrado o conformado.
- 4.- Cheque garantizado.
- 5.- Cheque circular.
- 6.- Cheque de viajeros.
- 7.- Cheque postal.

II.- El pagaré.

- 1.- Origen y función económica.
- 2.- Concepto y caracteres.
- 3.- Distinción de otras figuras afines.
- 4.- Pagarés de empresa y pagarés del Tesoro.
- 5.- Forma del pagaré.
- 6.- Régimen aplicable: remisión a la letra de cambio.

III.- Las tarjetas de crédito.

- 1.- Concepto y función económica.
- 2.- Clases: las tarjetas de crédito, tarjetas de pago y tarjetas de legitimación.
- 3.- Relaciones entre la entidad emisora, el titular de la tarjeta y el vendedor.

V.- REGIMEN DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL. LOS CONTRATOS.

A) OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES: PRINCIPIOS GENERALES.

Lección 23ª.- ESPECIALIDADES MERCANTILES DE LAS OBLIGACIONES.

I.- Principios especiales de las obligaciones mercantiles en el Código de comercio.

- 1.- La prohibición de los términos de gracia o cortesia.
- 2.- Los términos de exigibilidad de las obligaciones puras.
- 3.- El término esencial y la constitución en mora.

II.- Principios no formulados.

- 1.- La productividad de intereses.
- 2.- La no gratuidad de las obligaciones.
- 3.- La solidaridad.

III.- Fuentes de las obligaciones mercantiles.

- 1.- La declaración unilateral de voluntad: fuerza vinculante de la oferta al público.
- 2.- Los acuerdos: actos conjuntos y actos de deliberación colegiada.
- 3.- Los contratos mercantiles.

Lección 24ª.- LOS CONTRATOS MERCANTILES.

I.- La contratación mercantil.

- 1.- Fuentes normativas.
- 2.- Contratos civiles y contratos mercantiles.
- 3.- Criterios legales de distinción.
- 4.- Contratos mercantiles y contratos de empresa.
- 5.- La atipicidad en la contratación mercantil.

II.- Perfección de los contratos mercantiles.

- 1.- Contratación entre ausentes.
- 2.- Contratos con intervención de Agente mediador.

III.- Forma de los contratos mercantiles.

- 1.- Principio de libertad de forma.
- 2.- Excepciones a la regla general.

IV.- Prueba de los contratos mercantiles.

- 1.- El principio de libertad de prueba y sus límites.
- 2.- Especialidades de la documentación mercantil: las anotaciones contables y las facturas.

V.- Interpretación de los contratos mercantiles.

- 1.- El principio de buena fe.
- 2.- El principio "favor debitoris".
- 3.- Integración y conservación del contrato.

Lección 25ª.- CONTRATACION EN MASA Y CONDICIONES GENERALES DE LOS CONTRATOS.

I.- La contratación en masa.

- 1.- La despersonalización del contrato mercantil.
- 2.- La desigualdad de las partes en el contrato.
- 3.- Sus efectos sobre el modelo contractual clásico.
- 4.- Crisis de la autonomía de la voluntad: contratos de adhesión y contratos tipo.

II.- Las condiciones generales de los contratos.

- 1.- El movimiento de reforma.
- 2.- Regulación y control de las condiciones generales.
- 3.- Métodos de control preventivo: voluntario y administrativo.
- 4.- El control legislativo y la determinación de las cláusulas abusivas.
- 5.- El control judicial: la superación de los efectos de la sentencia.

III.- Las condiciones generales en la Ley general de consumidores.

- 1.- Concepto.
- 2.- Interpretación.
- 3.- La regla "contra stipulatorem".
- 4.- La regla de la prevalencia.
- 5.- La regla de la condición más beneficiosa.

IV.- Requisitos formales para la eficacia de las condiciones generales.

- 1.- La entrega de las condiciones generales al adherente.
- 2.- La redacción comprensible de sus cláusulas.

V.- Requisitos intrínsecos de licitud: las cláusulas abusivas.

- 1.- La doble formulación de la cláusula general.
- 2.- Tipos de cláusulas excluidas.
- 3.- La nulidad de las cláusulas abusivas.

Lección 26ª.- LOS CONTRATOS DE RELACION MERCANTIL CONTINUADA.

I.- La cuenta corriente mercantil.

- 1.- Concepto, función y distinción de figuras afines.
- 2.- Perfección y forma del contrato.
- 3.- Objeto del contrato: las remesas.
- 4.- Efectos: inexigibilidad y novación de los créditos, la compensación y la producción de intereses.
- 5.- Cierre de la cuenta: fijación y aprobación del saldo.
- 6.- Extinción.

II.- Las cuentas en participación.

- 1.- Concepto, naturaleza jurídica y diferencias con la sociedad.
- 2.- Contenido del contrato: derechos y obligaciones de gestor y partícipe.
- 3.- La relación entre el gestor y los terceros.
- 4.- Rendición de cuentas y liquidación de la participación.
- 5.- Las cuotas participativas.

B) DERECHO DEL COMERCIO.

Lección 27ª.- LA ORGANIZACION DEL MERCADO Y DEL COMERCIO.

I.- Organización del mercado.

- 1.- Concepto jurídico y económico de mercado.
- 2.- El principio constitucional de unidad del mercado.
- 3.- Clases de mercados: modelos tradicionales y nuevos mercados.
- 4.- La publicidad económica.

II.- Tráfico de mercancías.

- 1.- Mercados y ferias.
- 2.- Las tiendas.
- 3.- Las Ferias de muestras y las exposiciones.
- 4.- Los mercados de futuros.

III.- Tutela y representación de las actividades mercantiles: Las Cámaras de comercio, industria y navegación.

Lección 28ª.- LA COMPRAVENTA.

I.- Introducción.

- 1.- Concepto y calificación mercantil.
- 2.- Compraventas excluidas.
- 3.- El problema de la reventa.

II.- Contenido y obligaciones de las partes.

- 1.- La entrega o puesta a disposición de la cosa.
- 2.- El saneamiento por evicción.
- 3.- El saneamiento por vicios.
- 4.- Responsabilidad del vendedor en la Ley General de consumidores.
- 5.- Pago del precio.
- 6.- Recepción de la cosa.
- 7.- Transmisión de los riesgos: principio general y excepciones.

III.- Incumplimiento y extinción del contrato.

Lección 29ª.- COMPRAVENTAS ESPECIALES.

I.- Por razón del consentimiento.

- 1.- Ventas "salvo confirmación" y "salvo venta".
- 2.- Ventas "salvo aprobación " y "a ensayo o prueba".
- 3.- Ventas sobre muestras y por catálogo.
- 4.- Ventas con derecho de desistimiento.

II.- Por razón del procedimiento.

- 1.- Ventas por oferta al público.
- 2.- Ventas en subasta.
- 3.- Ventas con rebajas, saldos y liquidaciones.
- 4.- Ventas con prima, con regalo y con sorteo.

III.- Por razón del lugar.

- 1.- Ventas en almacén o tienda.
- 2.- Ventas a domicilio.
- 3.- Ventas por correo.

IV.- Por razón de la entrega.

- 1.- Ventas de plaza a plaza.
- 2.- Los "incoterms".

V.- Por razón del precio.

- 1.- Ventas con precio impuesto.
- 2.- Ventas a pérdida.

VI.- Por razón del pago.

- 1.- Ventas a plazos y con reserva de dominio.
- 2.- Ventas sobre documentos.

Lección 30ª.- COMPRAVENTA INTERNACIONAL Y CONTRATOS AFINES A LA COMPRAVENTA.

I.- La compraventa internacional.

- 1.- Régimen jurídico: el Convenio de Viena.
- 2.- Formación del contrato.
- 3.- Contenido y obligaciones de las partes.
- 4.- La transmisión del riesgo.
- 5.- La disciplina del incumplimiento.

II.- Contratos afines a la compraventa.

- 1.- La permuta.
- 2.- El contrato de suministro.
- 3.- El contrato estimatorio.

- 4.- La transferencia de créditos no endosables.
- 5.- El "leasing" o arrendamiento financiero.

Lección 31ª.- CONTRATOS DE DISTRIBUCION.

I.- **Las transformaciones en el sector de la distribución.**

- 1.- Procesos de integración vertical y horizontal.
- 2.- Distribución y Derecho de la competencia.
- 3.- Distribución y colaboradores independientes.

II.- **Ausencia de regulación legal y figuras específicas.**

- 1.- El contrato de agencia.
- 2.- El contrato de concesión comercial. La cláusula de exclusiva.
- 3.- El contrato de mediación o corretaje.
- 4.- El contrato de franquicia.
- 5.- Las comisiones de venta y transporte.

Lección 32ª.- CONTRATOS DE GESTION.

I.- **El contrato de comisión.**

- 1.- Concepto y carácter mercantil.
- 2.- Modos de actuación del comisionista.
- 3.- Contenido del contrato.
- 4.- La cláusula de garantía.
- 5.- El derecho de retención.
- 6.- La prohibición de autoentrada del comisionista.
- 7.- Extinción.

II.- **El contrato de depósito.**

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Carácter mercantil y modalidades del depósito.
- 3.- El depósito regular: perfección y contenido.
- 4.- Responsabilidad del depositario.
- 5.- El depósito en almacenes generales.

Lección 33ª.- CONTRATOS DE FINANCIACION Y GARANTIA.

I.- **El contrato de préstamo.**

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Carácter mercantil y modalidades del préstamo.
- 3.- Contenido: restitución y abono de intereses.
- 4.- Préstamo de suma y préstamo de especie.
- 5.- Préstamo de valores.

II.- **Otros contratos de financiación.**

- 1.- El contrato de "leasing" o arrendamiento financiero.
- 2.- El contrato de "factoring".

III.- **Contratos de garantía real.**

- 1.- Modalidades de la prenda: prenda de valores, de títulos representativos y de participaciones de S.L.
- 2.- Otras modalidades de hipoteca y de hipoteca mobiliaria.

IV.- **Contratos de garantía personal.**

- 1.- La fianza.
- 2.- Concepto y carácter mercantil.
- 3.- Contenido.
- 4.- Extinción.
- 5.- Garantías personales atípicas.

Lección 34ª.- CONTRATO DE TRANSPORTE.

I.- **La organización del transporte: la Ley de los transportes terrestres.**

- 1.- Sujetos.
- 2.- Intermediarios.
- 3.- Organos de control.

II.- **El contrato de transporte terrestre.**

- 1.- Concepto y carácter mercantil.
- 2.- Naturaleza jurídica.

- 3.- Clases de transporte y su régimen jurídico.
- 4.- Elementos personales: el porteador, el cargador y el consignatario.
- 5.- Elementos reales: la cosa y el precio.
- 6.- Elementos formales: la carta de porte y su naturaleza jurídica.
- 7.- Derechos y obligaciones del cargador.
- 8.- Derechos y obligaciones del porteador: el privilegio del porteador.
- 9.- Derechos y obligaciones del consignatario: el deje de cuenta.
- 10.- La responsabilidad del porteador.
- 11.- Extinción.

Lección 35ª.- OTRAS MODALIDADES DE TRANSPORTE Y TRANSPORTE INTERNACIONAL.

I.- **El transporte combinado: la pluralidad de porteadores.**

- 1.- Función y distinción de figuras afines.
- 2.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 3.- La responsabilidad solidaria de los porteadores.

II.- **Otras modalidades de transporte.**

- 1.- El transporte de viajeros.
- 2.- El transporte por ferrocarril.
- 3.- El transporte turístico.

III.- **El transporte internacional.**

- 1.- Convenios internacionales en materia de transporte de mercancías y de personas, por carretera y por ferrocarril.
- 2.- El transporte multimodal.

Lección 36ª.- CONTRATOS DE COLABORACION.

I.- **Los contratos publicitarios.**

- 1.- Los sujetos de la actividad publicitaria.
- 2.- Contrato de publicidad.
- 3.- Contrato de difusión publicitaria.
- 4.- Contrato de creación publicitaria.
- 5.- El contrato de patrocinio.

II.- **Otros contratos de colaboración.**

- 1.- El contrato de edición.
- 2.- El contrato sobre obras audiovisuales y cinematográficas.
- 3.- El contrato de hospedaje.
- 4.- El contrato de "engineering".

C) DERECHO BANCARIO Y DEL MERCADO DE CREDITO.

Lección 37ª.- LA ORDENACION DEL SISTEMA FINANCIERO.

I.- **Fuentes normativas y principios reguladores.**

II.- **El sistema financiero.**

- 1.- Líneas generales.
- 2.- Entidades de crédito bancarias.
- 3.- Entidades de financiación y de inversión.

III.- **El sistema bancario.**

- 1.- El Banco de España.
- 2.- El Instituto de Crédito Oficial.
- 3.- Las entidades oficiales de crédito.
- 4.- La Banca privada.
- 5.- Las Cajas de ahorro.
- 6.- Las cooperativas de crédito.

IV.- **Disciplina común a las entidades de crédito.**

- 1.- Ejercicio de la actividad reservada a las entidades de crédito.
- 2.- Infracciones y sanciones.
- 3.- Medidas de intervención y sustitución.
- 4.- Los fondos de garantía de depósitos.

Lección 38ª.- EL ESTATUTO DE LOS BANCOS PRIVADOS.

I.- Creación del banco.

- 1.- Régimen de previa autorización administrativa.
- 2.- Requisitos para el ejercicio de la actividad bancaria: forma de S.A., capital mínimo, objeto social y honorabilidad comercial y profesional del consejo.
- 3.- Requisitos y denegación de la solicitud.
- 4.- Inscripción del banco en el Registro especial del B. de E.

II.- Limitaciones temporales a la actividad de los nuevos bancos.

- 1.- Reparto de dividendos.
- 2.- Creación de oficinas.
- 3.- Concesión de créditos.
- 4.- Intransmisibilidad "inter vivos" de las acciones.
- 5.- Control e inspección del Banco.

III.- La banca extranjera.

- 1.- Autorización de filiales de entidades de crédito extranjeras.
- 2.- Autorización de sucursales.
- 3.- Oficinas de representación extranjeras.

Lección 39ª.- EL CONTRATO BANCARIO.

I.- Concepto y fuentes de los contratos bancarios.

- 1.- El problema de las fuentes y la ausencia de regulación sustantiva de los contratos bancarios.
- 2.- Concepto y elementos del contrato bancario.
- 3.- Características.
- 4.- El secreto bancario: fundamento, alcance y límites.
- 5.- Las clasificaciones de las operaciones bancarias.

II.- La cuenta corriente bancaria como soporte de los contratos bancarios.

- 1.- Concepto, naturaleza y distinción de figuras afines.
- 2.- Objeto de la c/c bancaria: anotación contable de operaciones y prestación del servicio de caja.
- 3.- Contenido: las órdenes y su reflejo contable.
- 4.- Remisión y aprobación del saldo.
- 5.- Extinción y cancelación de la cuenta.

Lección 40ª.- OPERACIONES ACTIVAS.

I.- El préstamo de dinero y sus modalidades bancarias.

II.- El descuento.

- 1.- Concepto, función y naturaleza.
- 2.- Modalidades del descuento bancario.
- 3.- El descuento cambiario y las anticipaciones.
- 4.- El contrato causal y las clases de descuento.
- 5.- Contenido del descuento.
- 6.- El redescuento.
- 7.- Extinción.

III.- La apertura de crédito.

- 1.- Concepto, función y naturaleza.
- 2.- Tipos de apertura de crédito.
- 3.- Forma: intervención de Corredor de comercio y fuerza ejecutiva del saldo.
- 4.- Contenido: fase de apertura y fase de utilización.
- 5.- Renovación y extinción de la apertura.

IV.- El crédito documentado.

- 1.- Fuentes, concepto y función del crédito documentado.
- 2.- Clases: en función del crédito o de la revocabilidad.
- 3.- Naturaleza y contenido: relaciones entre comprador, banco y vendedor.
- 4.- La confirmación por un nuevo Banco.
- 5.- Transmisibilidad y extinción.

Lección 41ª.- OPERACIONES PASIVAS Y DE CUSTODIA.

I.- El depósito bancario de dinero.

- 1.- Su carácter de depósito irregular.
- 2.- Clases de depósito: a la vista y a plazo.

- 3.- Forma del contrato: la c/c, la libreta y el certificado de depósito.
- 4.- Contenido y efectos.
- 5.- Extinción.

II.- Depósitos regulares.

- 1.- Los depósitos cerrados.
- 2.- Objeto y forma del depósito.
- 3.- Contenido y responsabilidad.

III.- El depósito de títulos.

- 1.- Su carácter de depósito abierto.
- 2.- Contenido: la obligación de administrar.
- 3.- El depósito colectivo del sistema de liquidación y compensación de valores mobiliarios.

Lección 42ª.- OPERACIONES DE MEDIACION.

I.- Mediación en los pagos: la transferencia.

- 1.- Concepto y naturaleza.
- 2.- Efectos de la transferencia: relación entre ordenante, banco y beneficiario.
- 3.- Transferencias entre distintos bancos.

II.- Mediación en la emisión de valores mobiliarios.

- 1.- Formas de la operación: intermediación o aseguramiento.
- 2.- Relación entre los bancos y la entidad emisora.
- 3.- Contenido.

III.- El servicio de alquiler de cajas de seguridad.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Contenido y ejecución del contrato.
- 3.- El problema de la responsabilidad del banco.

D) DERECHO BURSÁTIL Y DE LOS MERCADOS DE VALORES.

Lección 43ª.- LAS BOLSAS Y LOS RESTANTES MERCADOS DE VALORES.

I.- La Ley del Mercado de Valores y la nueva organización de las Bolsas y los restantes mercados de valores.

- 1.- Concepto de valores.
- 2.- Mercado primario y libertad de emisión.
- 3.- La Comisión Nacional de Mercado de Valores.
- 4.- Clases de mercados secundarios.
- 5.- Admisión de valores a negociación oficial.
- 6.- Las operaciones en el mercado secundario oficial y sus formas.
- 7.- La intervención en la negociación de valores mobiliarios.

II.- El mercado bursátil: las Bolsas de valores.

- 1.- La organización societaria de las Bolsas.
- 2.- Miembros y dirección de la Bolsa.
- 3.- El sistema de interconexión bursátil.
- 4.- El nuevo Servicio de liquidación y compensación de valores mobiliarios.
- 5.- El nuevo marco legal para las ofertas públicas de adquisición y venta de acciones.
- 6.- Régimen de sanciones.

III.- El mercado de Deuda pública en anotaciones en cuenta.

Lección 44ª.- SOCIEDADES Y AGENCIAS DE VALORES Y BOLSA: SU ESTATUTO.

I.- La desaparición de los Agentes mediadores y su sustitución.

- 1.- La separación entre la negociación y la fe pública.
- 2.- La conversión de los Agentes de cambio y bolsa el Corredores de comercio.
- 3.- Las Sociedades y Agencias de Valores y Bolsa: sus diferencias.

II.- Régimen de las SAVB.

- 1.- Requisitos de constitución, autorización y registro.
- 2.- Estatutos, modificaciones y régimen jurídico.
- 3.- Régimen de las acciones.
- 4.- Socios y administradores.
- 5.- Miembros de las Bolsas.

6.- Normas de conducta.

III.- Las actividades de las SAVB.

- 1.- Negociación bursátil.
- 2.- Actividades extrabursátiles.
- 3.- Limitaciones en sus funciones.

Lección 45ª.- LOS CONTRATOS BURSATILES.

I.- La contratación en bolsa.

- 1.- Características: tipicidad de las operaciones y formación objetiva de los precios.
- 2.- La cotización.
- 3.- Contratación tradicional: el correo.
- 4.- Nuevas formas de contratación: contratación en pantalla y el mercado continuo.
- 5.- Clases de operaciones.

II.- La operación al contado.

- 1.- Concepto.
- 2.- Relación cliente-SAVB.
- 3.- Contenido de las operaciones: entrega de los títulos y el pago del precio.
- 4.- Liquidación de las operaciones.
- 5.- El incumplimiento.

III.- Las operaciones a plazo.

- 1.- Concepto y características.
- 2.- Naturaleza y especialidades de los contratos a plazo.
- 3.- Su finalidad y licitud.
- 4.- Liquidación de las operaciones.
- 5.- Las operaciones en firme.
- 6.- Las operaciones a voluntad.
- 7.- Las operaciones con prima.
- 8.- Las operaciones con opción.
- 9.- Las operaciones de doble.
- 10.- Régimen de coberturas: voluntarias y legales.

Lección 46ª.- OTRAS OPERACIONES DE LOS MERCADOS DE VALORES.

I.- Las operaciones a crédito.

- 1.- La suspensión de las operaciones a plazo y las disfunciones del mercado.
- 2.- El préstamo de dinero y de títulos.
- 3.- El crédito al comprador y al vendedor en las operaciones de contado.
- 4.- Concepto, condiciones y plazos.
- 5.- Naturaleza.
- 6.- Funcionamiento e instrumentación: las cuentas.
- 7.- Apertura, prórroga y cancelación.
- 8.- La liquidación por diferencias.
- 9.- Las prórrogas.
- 10.- Las garantías.
- 11.- Financiación y suministro de títulos.

II.- Las ofertas públicas de adquisición de acciones.

- 1.- Concepto y naturaleza.
- 2.- Opas voluntarias y obligatorias.
- 3.- Opas principales, simultáneas y competidoras.
- 4.- Contraprestación de las opas: dinero, títulos y mixtas.
- 5.- Características: inmodificabilidad, irrevocabilidad y generalidad.
- 6.- Opas condicionadas.

E) DERECHO DE SEGUROS.

Lección 47ª.- FUNDAMENTO Y ORDENACIÓN DEL SEGURO PRIVADO.

I.- Las bases técnicas y económicas del seguro.

- 1.- Origen histórico y función económica.
- 2.- La organización en empresa y la explotación en masa.

- 3.- Sistemas de cobertura: seguros de suma y de indemnización.
- 4.- La contribución del asegurado: sistema de reparto y sistema de primas.
- 5.- El riesgo como concepto esencial en el seguro.

II.- La ordenación del seguro privado.

- 1.- Seguros sociales y seguro privado.
- 2.- Fuentes del seguro privado.
- 3.- El ejercicio de la actividad aseguradora.
- 4.- Las entidades aseguradoras y sus clases.
- 5.- Requisitos para el ejercicio de la actividad aseguradora.
- 6.- La supervisión de las entidades aseguradoras.

III.- La producción de seguros privados.

- 1.- Los mediadores de seguros.
- 2.- Clases de mediadores: agencias y corredurías.

Lección 48ª.- EL CONTRATO DE SEGURO.

I.- Introducción.

- 1.- Concepto y caracteres.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- El contrato de seguro como contrato de adhesión: las condiciones generales y la protección del asegurado.
- 4.- Criterios para la clasificación del contrato de seguro.

II.- Elementos del contrato de seguro.

- 1.- Elementos personales: asegurador, asegurado, tomador y beneficiario.
- 2.- Elementos reales: la prima y la indemnización.
- 3.- Elementos formales: la póliza y otros documentos.

III.- Contenido del contrato.

- 1.- Obligaciones del asegurador.
- 2.- Obligaciones del tomador y del asegurado: la buena fe en el contrato de seguro.
- 3.- La causa del contrato: el riesgo y el interés.
- 4.- Duración y extinción del seguro.
- 5.- Prescripción.

Lección 49ª.- EL SEGURO CONTRA DAÑOS: SEGUROS DE COSAS.

I.- Disposiciones generales.

- 1.- Su naturaleza como seguro de indemnización.
- 2.- El interés asegurable.
- 3.- La suma asegurada.
- 4.- Valor de interés y suma asegurada.
- 5.- Seguro pleno, infraseguro y sobraseguro.
- 6.- Seguro doble, seguro múltiple y coaseguro.
- 7.- La transmisión del objeto asegurado.

II.- Contenido del contrato.

- 1.- Obligaciones de las partes.
- 2.- El siniestro y el daño.
- 3.- Prueba y trasación del daño.
- 4.- Determinación de la indemnización: la regla proporcional.
- 5.- La protección de los acreedores con garantía real.
- 6.- La subrogación del asegurador.

III.- Formas del seguro contra daños: los seguros de cosas.

- 1.- Seguro de incendios.
- 2.- Seguro contra el robo.
- 3.- Seguro de transportes terrestres.

Lección 50ª.- EL SEGURO CONTRA DAÑOS: SEGUROS DE PATRIMONIO.

I.- El seguro de responsabilidad civil.

- 1.- Concepto.
- 2.- El riesgo y su delimitación: riesgos no asegurables.
- 3.- Valor de interés y suma asegurada.
- 4.- El problema de la determinación del siniestro en el seguro de responsabilidad civil.

- 5.- La colaboración del asegurado.
- 6.- La asunción de la defensa jurídica por el asegurador.
- 7.- La acción directa del perjudicado frente al asegurador.

II.- Algunas formas del seguro de responsabilidad civil.

- 1.- El seguro obligatorio de automóviles.
- 2.- Seguros de responsabilidad de productos.
- 3.- Seguros de responsabilidad profesional.
- 4.- Otros seguros.

III.- Otros seguros de patrimonio.

- 1.- Seguro de lucro cesante.
- 2.- Seguro de caución.
- 3.- Seguro de crédito.
- 4.- El reaseguro.

Lección 51ª.- LOS SEGUROS DE PERSONAS.

I.- Aspectos generales.

- 1.- Concepto y clases.
- 2.- Su carácter impuro: el daño y el ahorro.

II.- El seguro sobre la vida.

- 1.- Concepto y clases.
- 2.- Elementos personales: la particular posición jurídica del beneficiario.
- 3.- El riesgo y el interés en el seguro de vida.
- 4.- Agravación del riesgo y riesgos excluidos.
- 5.- Rescate y reducción de la suma asegurada.
- 6.- Cesión y pignoración de la póliza.
- 7.- La prima.

III.- Otras formas del seguro de vida.

- 1.- El seguro colectivo.
- 2.- El seguro de renta vitalicia.
- 3.- Los planes y fondos de pensiones.

IV.- Otros seguros de personas.

- 1.- Seguro de accidentes.
- 2.- Seguro de asistencia sanitaria.

INDICACIÓN BIBLIOGRÁFICA.

Guillermo J. Jiménez Sánchez. Derecho Mercantil, última edición, Ariel.

Guillermo J. Jiménez Sánchez. Lecciones de Derecho Mercantil, última edición, Tecnos.

Francisco Vicent Chuliá. Introducción al Derecho Mercantil, última edición, Tirant lo Blanch.

Manuel Broseta Pont. Manual de Derecho Mercantil, última edición, Tecnos.

Fernando Sánchez Calero. Principios de Derecho Mercantil, última edición, Mc Graw Hill.

Fernando Sánchez Calero. Instituciones de Derecho Mercantil, última edición, Mc Graw Hill.

Rodrigo Uría, Derecho Mercantil, última edición, Marcial Pons.

LEGISLACIÓN BÁSICA. Código de Comercio y leyes complementarias.