



UNIVERSITAT ROVIRA I VIRGILI
FACULTAT DE CIÈNCIES JURÍDIQUES
Ensenyament de Dret
(Pla 1992)

DRET MERCANTIL II

QUART CURS
Primer Quadrimestre
CURS 2002-2003

Assignatura Troncal
Crèdits Totals: 7,5

PROFESSORS:

Sr. Rafael Sanroma (Matí)
Sra. Teresa Franquet Sugrañes (Matí)
Sr. Enric Alavedra (Tarda)
Sr. Carles Alegret (Tarda)

ENSENYAMENT DRET (pla 92)

CREDITS: 7.5

ASSIGNATURA TRONCAL

DERECHO MERCANTIL II

Profesores de la asignatura:

Matí: Sr. Rafael Sanroma
Sra. Teresa Franquet Sugrañes

Tarda: Sr. Enric Alavedra
Sr. Carles Alegret

REGIMEN DE LA INSOLVENCIA DEL EMPRESARIO: DERECHO CONCURSAL

Lección 1ª.- EL DERECHO CONCURSAL.

I.- Introducción al Derecho concursal.

- 1.- Antecedentes históricos.
- 2.- Evolución legislativa. Especial referencia a los últimos anteproyectos de ley.
- 3.- Aspectos material y procesal del Derecho concursal.
- 4.- La reforma de las instituciones concursales.

II.- La crisis económica de la empresa.

- 1.- Crédito y responsabilidad patrimonial.
- 2.- Insolvencia y ejecución patrimonial del deudor.
- 3.- Satisfacción de los acreedores.
- 4.- Mantenimiento o liquidación de la empresa.
- 5.- Soluciones paraconcursoales de la crisis: convenio extrajudicial y reflotación de la empresa.

III.- El sistema concursal español.

- 1.- El concurso de acreedores.
- 2.- La suspensión de pagos.
- 3.- La quiebra.

IV.- Otras instituciones reguladoras de la crisis económica.

- 1.- La intervención e incautación de empresas.
- 2.- Embargo y administración judicial de empresas.
- 3.- Tratamientos sectoriales de la crisis.
- 4.- La reconversión industrial.

Lección 2ª.- LA SUSPENSIÓN DE PAGOS.

I.- Concepto y presupuestos de la suspensión.

- 1.- La liquidez en el sistema del Código de comercio.
- 2.- Enturbiamiento del sistema por la Ley especial: insolvencia provisional e insolvencia definitiva.

II.- Requisitos de la suspensión.

- 1.- Solicitud del deudor.
- 2.- Fundamento y documentación.
- 3.- Admisión y trámite de la solicitud.
- 4.- La declaración de suspensión de pagos.

III.- Efectos de la declaración.

- 1.- Calificación de la insolvencia y consecuencias de la misma.
- 2.- Efectos sobre el deudor.
- 3.- Efectos sobre los acreedores.

IV.- Organización y procedimiento.

- 1.- Los interventores y sus funciones.
- 2.- El Dictamen de los interventores.
- 3.- La formación de la lista de acreedores.
- 4.- La junta de acreedores.

V.- El convenio.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Tramitación y aprobación del convenio.
- 3.- Su impugnación.
- 4.- Efectos.
- 5.- Incumplimiento y rescisión del convenio.

Lección 3ª.- LA QUIEBRA.

I.- Concepto y presupuestos de la quiebra.

- 1.- Presupuesto subjetivo: cualidad de empresario del deudor.
- 2.- Presupuesto objetivo: la insolvencia y el sobreesimiento en los pagos.

II.- Requisitos de la quiebra.

- 1.- Instancia del deudor.
- 2.- Legitimación en la quiebra en las sociedades.
- 3.- Instancia de acreedor legítimo.

III.- La declaración de quiebra.

- 1.- Declaración judicial.
- 2.- Extensión de la quiebra en las sociedades personalistas.
- 3.- Oposición a la declaración de quiebra.
- 4.- Revocación de la quiebra.

IV.- Calificación de la quiebra.

- 1.- Quiebra fortuita.
- 2.- Quiebra culpable.
- 3.- Quiebra fraudulenta.

Lección 4ª.- EFECTOS DE LA QUIEBRA SOBRE EL DEUDOR Y SOBRE LOS ACREEDORES.

I.- Efectos de la declaración de quiebra sobre el deudor.

- 1.- Efectos sobre la persona del quebrado.
- 2.- Efectos sobre los socios en la quiebra de las sociedades.
- 3.- Efectos sobre las facultades de administración del quebrado: el desamparamiento.

II.- Efectos de la declaración de quiebra sobre los acreedores.

- 1.- Constitución de la masa de acreedores.
- 2.- Acreedores que integran la masa.
- 3.- Paralización de las acciones individuales.
- 4.- La regla de la "par conditio creditorum" y el sometimiento a la ley del dividendo.

III.- Efectos sobre los créditos.

- 1.- Insinuación de los créditos.
- 2.- Vencimiento de los créditos aplazados.
- 3.- Interrupción de los intereses.
- 4.- La compensación.
- 5.- Régimen de las obligaciones solidarias.
- 6.- Efectos sobre los contratos pendientes de ejecución.

Lección 5ª.- EFECTOS DE LA QUIEBRA SOBRE LOS BIENES.

I.- La masa de la quiebra.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Bienes que la integran.
- 3.- Delimitación de la masa activa: operaciones.

II.- Reintegración de la masa.

- 1.- Retroacción absoluta y actos nulos.
- 2.- Retroacción relativa y actos ineficaces.
- 3.- Actos anulables previa prueba del fraude y acciones revocatorias.

III.- Reducción de la masa.

- 1.- La "separatio ex iure domini".
- 2.- La "separatio ex iure crediti".
- 3.- Las deudas de la masa.

Lección 6ª.- ORGANOS Y OPERACIONES DE LA QUIEBRA.

I.- Organización de la quiebra.

- 1.- Necesidad de mecanismos orgánicos.
- 2.- Caracterización y naturaleza de los órganos de la quiebra.

II.- Los órganos jurisdiccionales.

- 1.- El Juez.
- 2.- El comisario.

III.- Los órganos de gestión y representación.

- 1.- El depositario.
- 2.- Los síndicos.

IV.- El órgano deliberante: la junta de acreedores.

V.- Operaciones de la quiebra.

- 1.- La administración del patrimonio del quebrado.

- 2.- Examen y reconocimiento de los créditos.
- 3.- Graduación de los créditos.

Lección 7ª.- SOLUCIONES DE LA QUIEBRA: LA LIQUIDACION Y EL CONVENIO.

- I.- La terminación de la quiebra: revocación, liquidación y convenio.
- II.- La liquidación del activo.
 - 1.- La realización de los bienes.
 - 2.- Naturaleza del acto de enajenación.
 - 3.- Garantías y procedimiento de la enajenación.
 - 4.- El pago a los acreedores.
 - 5.- Tiempo y efectos del pago.
- III.- El convenio con los acreedores.
 - 1.- Función y naturaleza jurídica.
 - 2.- Gestación y aprobación del convenio.
 - 3.- Oposición.
 - 4.- Contenido y efectos del convenio.
 - 5.- Incumplimiento y rescisión.
 - 6.- El convenio de continuación o de traspaso de la empresa en quiebra de las sociedades.
- IV.- La rehabilitación del quebrado.
 - 1.- Concepto y caracteres.
 - 2.- Presupuesto de la rehabilitación.

INSTRUMENTOS DEL TRAFICO EMPRESARIAL: LOS TITULOS DE VALORES.

Lección 8ª.- LOS TITULOS VALORES.

- I.- Introducción.
 - 1.- Encuadramiento sistemático y precisiones terminológicas.
 - 2.- El nacimiento del título valor.
 - 3.- Función jurídica y económica de los títulos valores.
 - 4.- Ausencia en nuestro Derecho de una teoría general de los títulos valores.
- II.- La formación del concepto de título valor.
 - 1.- Incorporación del derecho al título y amortización.
 - 2.- La legitimación por la posesión y los requisitos accesorios.
 - 3.- La literalidad del título y la abstracción del derecho.
 - 4.- La autonomía cartular y el sistema de excepciones.
- III.- Fundamento de la obligación jurídica contenida en el título.
 - 1.- Teorías contractuales.
 - 2.- Teorías unilaterales.
 - 3.- Teorías intermedias.
 - 4.- Apariencia jurídica y obligación ex-lege.
- IV.- Nueva problemática de los títulos valores: La desincorporación.
 - 1.- Liquidación y compensación de valores mobiliarios y fungibilidad de los títulos.
 - 2.- El tratamiento informático de los títulos valores.
 - 3.- Los valores representados por las anotaciones en cuenta.

Lección 9ª.- CLASIFICACION DE LOS TITULOS VALORES: CONTENIDO DEL DERECHO INCORPORADO.

- I.- Criterios de clasificación de los títulos valores y principales categorías de títulos.
 - 1.- Títulos causales y abstractos.
 - 2.- Títulos perfectos e imperfectos.
 - 3.- Efectos de comercio y valores negociables.
 - 4.- Otros criterios y categorías.
 - 5.- La designación del titular.
 - 6.- El contenido del derecho incorporado.
- II.- Títulos obligacionales o de pago.
 - 1.- Títulos de financiación: obligaciones, bonos y activos financieros.
 - 2.- Títulos cambiarios.
- III.- Títulos sociales o de participación: acciones y obligaciones convertibles.

Lección 35ª.- OTRAS MODALIDADES DE TRANSPORTE Y TRANSPORTE INTERNACIONAL.

I.- El transporte combinado: la pluralidad de porteadores.

- 1.- Función y distinción de figuras afines.
- 2.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 3.- La responsabilidad solidaria de los porteadores.

II.- Otras modalidades de transporte.

- 1.- El transporte de viajeros.
- 2.- El transporte por ferrocarril.
- 3.- El transporte turístico.

III.- El transporte internacional.

- 1.- Convenios internacionales en materia de transporte de mercancías y de personas, por carretera y por ferrocarril.
- 2.- El transporte multimodal.

Lección 36ª.- CONTRATOS DE COLABORACION.

I.- Los contratos publicitarios.

- 1.- Los sujetos de la actividad publicitaria.
- 2.- Contrato de publicidad.
- 3.- Contrato de difusión publicitaria.
- 4.- Contrato de creación publicitaria.
- 5.- El contrato de patrocinio.

II.- Otros contratos de colaboración.

- 1.- El contrato de edición.
- 2.- El contrato sobre obras audiovisuales y cinematográficas.
- 3.- El contrato de hospedaje.
- 4.- El contrato de "engineering".

- 3.- El contrato de mediación o corretaje.
- 4.- El contrato de franquicia.
- 5.- Las comisiones de venta y transporte.

Lección 32ª.- CONTRATOS DE GESTION.

I.- El contrato de comisión.

- 1.- Concepto y carácter mercantil.
- 2.- Modos de actuación del comisionista.
- 3.- Contenido del contrato.
- 4.- La cláusula de garantía.
- 5.- El derecho de retención.
- 6.- La prohibición de autocentrada del comisionista.
- 7.- Extinción.

II.- El contrato de depósito.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Carácter mercantil y modalidades del depósito.
- 3.- El depósito regular: perfección y contenido.
- 4.- Responsabilidad del depositario.
- 5.- El depósito en almacenes generales.

Lección 33ª.- CONTRATOS DE FINANCIACION Y GARANTIA.

I.- El contrato de préstamo.

- 1.- Concepto y naturaleza jurídica.
- 2.- Carácter mercantil y modalidades del préstamo.
- 3.- Contenido: restitución y abono de intereses.
- 4.- Préstamo de suma y préstamo de especie.
- 5.- Préstamo de valores.

II.- Otros contratos de financiación.

- 1.- El contrato de "leasing" o arrendamiento financiero.
- 2.- El contrato de "factoring".

III.- Contratos de garantía real.

- 1.- Modalidades de la prenda: prenda de valores, de títulos representativos y de participaciones de S.L.
- 2.- Otras modalidades de hipoteca y de hipoteca mobiliaria.

IV.- Contratos de garantía personal.

- 1.- La fianza.
- 2.- Concepto y carácter mercantil.
- 3.- Contenido.
- 4.- Extinción.
- 5.- Garantías personales atípicas.

Lección 34ª.- CONTRATO DE TRANSPORTE.

I.- La organización del transporte: la Ley de los transportes terrestres.

- 1.- Sujetos.
- 2.- Intermediarios.
- 3.- Organos de control.

II.- El contrato de transporte terrestre.

- 1.- Concepto y carácter mercantil.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- Clases de transporte y su régimen jurídico.
- 4.- Elementos personales: el porteador, el cargador y el consignatario.
- 5.- Elementos reales: la cosa y el precio.
- 6.- Elementos formales: la carta de porte y su naturaleza jurídica.
- 7.- Derechos y obligaciones del cargador.
- 8.- Derechos y obligaciones del porteador: el privilegio del porteador.
- 9.- Derechos y obligaciones del consignatario: el deje de cuenta.
- 10.- La responsabilidad del porteador.
- 11.- Extinción.

IV.- Títulos reales o de tradición: títulos representativos de mercancías.

- 1.- Resguardos de almacenes generales de depósito.
- 2.- Resguardos de garantía.
- 3.- Cartas de porte.
- 4.- Conocimientos de embarque.

V.- Los títulos impropios o de legitimación.

- 1.- Los documentos de legitimación.
- 2.- Las contraseñas.

Lección 10ª.- CIRCULACION DE LOS TITULOS VALORES: TITULOS NOMINATIVOS, A LA ORDEN Y AL PORTADOR.

I.- Los títulos nominativos.

- 1.- Origen, concepto y función económica del título nominativo.
- 2.- El ejercicio del derecho.
- 3.- La transmisión del título.
- 4.- La nominatividad obligatoria y la carta orden de crédito.

II.- Los títulos a la orden.

- 1.- Origen, concepto y función económica de los títulos a la orden.
- 2.- El endoso como medio técnico de transmisión.
- 3.- El ejercicio del derecho.
- 4.- Clases de títulos a la orden.

III.- Títulos al portador.

- 1.- Origen, concepto y función económica de los títulos al portador.
- 2.- Actuación del derecho incorporado: ejercicio y oposición.
- 3.- Transmisión e irrevindicabilidad de los títulos al portador.
- 4.- Régimen de los títulos al portador en el Código de comercio.

Lección 11ª.- LA LETRA DE CAMBIO.

I.- Introducción.

- 1.- Proceso histórico de formación de la letra de cambio.
- 2.- Función económica: obtención y movilización del crédito.
- 3.- La diversidad de sistemas cambiarios.
- 4.- Concepto y notas características.

II.- La unificación del Derecho cambiario.

- 1.- Antecedentes.
- 2.- Las leyes uniformes de Ginebra.
- 3.- El convenio de las Naciones Unidas sobre la letra de cambio internacional y el pagaré internacional.

Lección 12ª.- NATURALEZA Y FUNDAMENTO DE LA RELACION CAMBIARIA.

I.- Naturaleza jurídica de la letra de cambio.

- 1.- Las teorías cambiarias.
- 2.- Retorno a las tesis contractualistas y la justificación de la protección del tenedor cambiario.
- 3.- La letra de cambio como delegación cumulativa de deuda.

II.- La letra de cambio y el negocio jurídico subyacente.

- 1.- Causa de la letra y causa de las obligaciones cambiarias.
- 2.- La alineación de la Ley Cambiaria en el sistema uniforme.
- 3.- La letra como negocio abstracto.
- 4.- Reparación de la causa en las relaciones "inter partes".

Lección 13ª.- LAS DECLARACIONES CAMBIARIAS Y EL FUNDAMENTO DE SU EMISION.

I.- Las declaraciones cambiarias.

- 1.- Capacidad cambiaria.
- 2.- La representación en la letra.
- 3.- Vicios de la declaración y vicios de la voluntad.
- 4.- Autonomía de las declaraciones cambiarias.
- 5.- Modificación y supresión de la declaración.
- 6.- Declaración cambiaria fundamental y declaraciones cambiarias accesorias.

II.- Las relaciones subyacentes a la emisión.

- 1.- La previsión de fondos como presupuesto económico del libramiento o declaración fundamental.
- 2.- Su nula incidencia en las relaciones cambiarias ajenas a la relación fundamental.
- 3.- Su conexión con las acciones de enriquecimiento.
- 4.- La letra de favor y su problemática.
- 5.- La cesión de la provisión de fondos: concepto, forma y efectos.
- 6.- Las relaciones entre librador y endosantes.

Lección 14ª.- LA LETRA COMO TITULO FORMAL: EL LIBRAMIENTO.

I.- Requisitos formales de la letra de cambio.

- 1.- Menciones relativas a las personas.
- 2.- Menciones relativas al título.
- 3.- Menciones relativas a la obligación.
- 4.- Sanción y subsanación de la omisión de los requisitos formales.
- 5.- La letra incompleta y la letra en blanco.

II.- Otras cláusulas cambiarias.

- 1.- Cláusulas previstas.
- 2.- Cláusulas permitidas.
- 3.- Cláusulas prohibidas.
- 4.- Fórmulas de giro de la letra.

III.- Otros aspectos relativos al título.

- 1.- Pluralidad de ejemplares.
- 2.- Las copias.
- 3.- Extravío, sustracción y destrucción de la letra.

Lección 15ª.- LA ASUNCION DE LA OBLIGACION DIRECTA: LA ACEPTACION.

I.- Introducción.

- 1.- Significación histórica y actual de la aceptación.
- 2.- Concepto y notas características.
- 3.- Naturaleza jurídica.

II.- Presentación de las letras a la aceptación.

- 1.- Principio general: presentación potestativa.
- 2.- Excepciones: presentación obligatoria y presentación prohibida.
- 3.- Requisitos de la presentación: persona, tiempo y lugar.
- 4.- Efectos de la presentación y de su omisión.

III.- La aceptación como declaración de voluntad.

- 1.- Carácter no formal de la aceptación.
- 2.- Contenido: aceptación plena, parcial, condicional y modificativa.
- 3.- Efectos de la aceptación.
- 4.- Efectos de la falta de aceptación.

IV.- La aceptación por intervención.

Lección 16ª.- CIRCULACION DE LA LETRA: EL ENDOSO.

I.- El endoso como medio de circulación del derecho cambiario.

- 1.- Origen y función económica.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- Clases de endoso.

II.- El endoso pleno.

- 1.- Forma y caracteres.
- 2.- El endoso en blanco y el endoso al portador.
- 3.- El triple efecto del endoso.
- 4.- La adquisición "a non domino" de la letra.

III.- Los endosos limitados.

- 1.- Endoso de apoderamiento.
- 2.- Endoso de garantía.
- 3.- Efectos comunes y efectos específicos.

IV.- Supuestos especiales de endoso.

- 1.- Endoso "no a la orden".
- 2.- Endoso posterior al vencimiento y endoso sin fecha.

3.- El problema de la reventa.

II.- Contenido y obligaciones de las partes.

- 1.- La entrega o puesta a disposición de la cosa.
- 2.- El saneamiento por evicción.
- 3.- El saneamiento por vicios.
- 4.- Responsabilidad del vendedor en la Ley General de consumidores.
- 5.- Pago del precio.
- 6.- Recepción de la cosa.
- 7.- Transmisión de los riesgos: principio general y excepciones.

III.- Incumplimiento y extinción del contrato.

Lección 29ª.- COMPRAVENTAS ESPECIALES.

I.- Por razón del consentimiento.

- 1.- Ventas "salvo confirmación" y "salvo venta".
- 2.- Ventas "salvo aprobación" y "a ensayo o prueba".
- 3.- Ventas sobre muestras y por catálogo.
- 4.- Ventas con derecho de desistimiento.

II.- Por razón del procedimiento.

- 1.- Ventas por oferta al público.
- 2.- Ventas en subasta.
- 3.- Ventas con rebajas, saldos y liquidaciones.
- 4.- Ventas con prima, con regalo y con sorteo.

III.- Por razón del lugar.

- 1.- Ventas en almacén o tienda.
- 2.- Ventas a domicilio.
- 3.- Ventas por correo.

IV.- Por razón de la entrega.

- 1.- Ventas de plaza a plaza.
- 2.- Los "incoterms".

V.- Por razón del precio.

- 1.- Ventas con precio impuesto.
- 2.- Ventas a pérdida.

VI.- Por razón del pago.

- 1.- Ventas a plazos y con reserva de dominio.
- 2.- Ventas sobre documentos.

Lección 30ª.- COMPRAVENTA INTERNACIONAL Y CONTRATOS AFINES A LA COMPRAVENTA.

I.- La compraventa internacional.

- 1.- Régimen jurídico: el Convenio de Viena.
- 2.- Formación del contrato.
- 3.- Contenido y obligaciones de las partes.
- 4.- La transmisión del riesgo.
- 5.- La disciplina del incumplimiento.

II.- Contratos afines a la compraventa.

- 1.- La permuta.
- 2.- El contrato de suministro.
- 3.- El contrato estimatorio.
- 4.- La transferencia de créditos no endosables.
- 5.- El "leasing" o arrendamiento financiero.

Lección 31ª.- CONTRATOS DE DISTRIBUCION.

I.- Las transformaciones en el sector de la distribución.

- 1.- Procesos de integración vertical y horizontal.
- 2.- Distribución y Derecho de la competencia.
- 3.- Distribución y colaboradores independientes.

II.- Ausencia de regulación legal y figuras específicas.

- 1.- El contrato de agencia.
- 2.- El contrato de concesión comercial. La cláusula de exclusiva.

I.- La contratación en masa.

- 1.- La despersonalización del contrato mercantil.
- 2.- La desigualdad de las partes en el contrato.
- 3.- Sus efectos sobre el modelo contractual clásico.
- 4.- Crisis de la autonomía de la voluntad: contratos de adhesión y contratos tipo.

II.- Las condiciones generales de los contratos.

- 1.- El movimiento de reforma.
- 2.- Regulación y control de las condiciones generales.
- 3.- Métodos de control preventivo: voluntario y administrativo.
- 4.- El control legislativo y la determinación de las cláusulas abusivas.
- 5.- El control judicial: la superación de los efectos de la sentencia.

III.- Las condiciones generales en la Ley general de consumidores.

- 1.- Concepto.
- 2.- Interpretación.
- 3.- La regla "contra stipulatorem".
- 4.- La regla de la prevalencia.
- 5.- La regla de la condición más beneficiosa.

IV.- Requisitos formales para la eficacia de las condiciones generales.

- 1.- La entrega de las condiciones generales al adherente.
- 2.- La redacción comprensible de sus cláusulas.

V.- Requisitos intrínsecos de licitud: las cláusulas abusivas.

- 1.- La doble formulación de la cláusula general.
- 2.- Tipos de cláusulas excluidas.
- 3.- La nulidad de las cláusulas abusivas.

Lección 26ª.- LOS CONTRATOS DE RELACION MERCANTIL CONTINUADA.

I.- La cuenta corriente mercantil.

- 1.- Concepto, función y distinción de figuras afines.
- 2.- Perfección y forma del contrato.
- 3.- Objeto del contrato: las remesas.
- 4.- Efectos: inexigibilidad y novación de los créditos, la compensación y la producción de intereses.
- 5.- Cierre de la cuenta: fijación y aprobación del saldo.
- 6.- Extinción.

II.- Las cuentas en participación.

- 1.- Concepto, naturaleza jurídica y diferencias con la sociedad.
- 2.- Contenido del contrato: derechos y obligaciones de gestor y partícipe.
- 3.- La relación entre el gestor y los terceros.
- 4.- Rendición de cuentas y liquidación de la participación.
- 5.- Las cuotas participativas.

Lección 27ª.- LA ORGANIZACIÓN DEL MERCADO Y DEL COMERCIO.

I.- Organización del mercado.

- 1.- Concepto jurídico y económico de mercado.
- 2.- El principio constitucional de unidad del mercado.
- 3.- Clases de mercados: modelos tradicionales y nuevos mercados.
- 4.- La publicidad económica.

II.- Tráfico de mercancías.

- 1.- Mercados y ferias.
- 2.- Las tiendas.
- 3.- Las Ferias de muestras y las exposiciones.
- 4.- Los mercados de futuros.

III.- Tutela y representación de las actividades mercantiles: Las Cámaras de comercio, industria y navegación.

Lección 28ª.- LA COMPRAVENTA.

I.- Introducción.

- 1.- Concepto y calificación mercantil.
- 2.- Compraventas excluidas.

3.- Endoso de retorno.

V.- La cesión ordinaria de la letra.

Lección 17ª.- GARANTIA DE LA LETRA: EL AVAL.

I.- El aval como garantía específica de las obligaciones cambiarias.

- 1.- Concepto.
- 2.- Naturaleza jurídica.
- 3.- Caracteres propios del aval.
- 4.- Requisitos personales y formales.
- 5.- Clases de aval: aval parcial y avales limitados.

II.- Efectos del aval.

- 1.- Relación entre tenedor y avalista.
- 2.- Relación entre avalista y avalado.
- 3.- Relación entre avalista y demás obligados cambiarios.
- 4.- Relación entre co-avalistas.

III.- Garantías extracambiarias.

- 1.- Aval en documento separado.
- 2.- La hipoteca en garantía de letras de cambio.
- 3.- Otras formas de garantía.

Lección 18ª.- EXTINCIÓN DE LA LETRA: EL PAGO.

I.- El vencimiento de la letra.

- 1.- Fórmulas de vencimiento.
- 2.- Cómputo de los plazos.
- 3.- La renovación cambiaria.

II.- La presentación al pago.

- 1.- Tiempo y lugar de la presentación.
- 2.- Sistemas equivalentes a la presentación: envío del aviso y presentación por Cámara de compensación.
- 3.- Legitimación activa: el concepto de tenedor legítimo.
- 4.- Legitimación pasiva y pluralidad de legitimaciones.
- 5.- Efectos de la no presentación al pago.

III.- Requisitos y formas del pago.

- 1.- Pago regular.
- 2.- Tiempo del pago y pago anticipado.
- 3.- Moneda del pago.
- 4.- El pago parcial.
- 5.- Acreditamiento del pago: norma general y su derogación.

IV.- Efectos del pago ordinario.

- 1.- Efecto liberatorio o extintivo.
- 2.- Efectos de la falta de pago.

V.- El pago por intervención.

Lección 19ª.- LA FALTA DE ACEPTACIÓN Y PAGO DE LA LETRA: LAS ACCIONES.

I.- Acciones derivadas de la falta de aceptación o del pago.

- 1.- Concepto y clases de acciones.
- 2.- La solidaridad cambiaria.
- 3.- La acción ejecutiva y la presunción de legitimidad de las firmas.

II.- La acción cambiaria directa.

- 1.- Legitimación pasiva.
- 2.- Forma y ejercicio de la acción.
- 3.- Contenido de la acción directa.

III.- La acción cambiaria de regreso.

- 1.- Legitimación pasiva.
- 2.- Presupuestos objetivos: clases de regreso.
- 3.- Presupuestos subjetivos: el deber de diligencia del tenedor.
- 4.- El protesto.
- 5.- Las declaraciones equivalentes.
- 6.- La cláusula "sin gastos".

- 7.- Forma y ejercicio de la acción: la letra de resaca.
- 8.- Contenido del regreso.
- 9.- Derechos del obligado que reembolsó la letra.

IV.- La acción causal.

- 1.- Forma y ejercicio de la acción.
- 2.- La relación "inter partes" como presupuesto de la legitimación activa y pasiva.
- 3.- La acción directa contra el librado en la cesión de la provisión.

V.- La acción de enriquecimiento.

- 1.- Presupuestos objetivos: pérdida o extinción de la acción cambiaria.
- 2.- Legitimación pasiva: sus problemas de interpretación.

Lección 20ª.- LA OPOSICION AL PAGO: LAS EXCEPCIONES.

I.- El principio de inoponibilidad de excepciones.

- 1.- Fundamento del principio.
- 2.- Su formulación legal y alcance.
- 3.- Su derogación: la mala fe del tenedor.
- 4.- Criterios de clasificación de las excepciones.

II.- Excepciones personales.

- 1.- Excepciones causales y excepciones por relación ajena a la causa.
- 2.- Excepciones relativas al contrato de entrega.
- 3.- Excepciones de completamiento abusivo.
- 4.- Excepciones por falta de tráfico cambiario.
- 5.- Excepciones extintivas.

III.- Excepciones reales o cambiarias.

- 1.- Excepciones subjetivas o objetivas.
- 2.- Excepciones absolutas de validez.
- 3.- Excepciones de falta de imputación.
- 4.- Excepciones relativas al contenido del derecho.
- 5.- Excepciones formales.
- 6.- Excepciones extintivas.

IV.- Caducidad y prescripción de la letra.

Lección 21ª.- EL CHEQUE.

I.- Introducción.

- 1.- Antecedentes históricos y unificación internacional.
- 2.- Función económica y notas diferenciales.
- 3.- Concepto y naturaleza jurídica.

II.- Emisión y forma del cheque.

- 1.- Requisitos formales.
- 2.- Formas de libramiento.
- 3.- Presupuestos para su regularidad: la provisión y la doble disponibilidad.
- 4.- La sanción penal del cheque en descubierto.
- 5.- Revocación del cheque.
- 6.- Su falsificación.

III.- Regulación legal del cheque: su paralelismo o remisión al régimen de la letra.

- 1.- Transmisión.
- 2.- Aval.
- 3.- Presentación y pago: el cheque postdatado.
- 4.- Acciones y excepciones.
- 5.- Extravío, sustracción y destrucción.
- 6.- Prescripción.

IV.- Relaciones derivadas del cheque.

- 1.- Relación entre librador y librado: el contrato de cheque.
- 2.- Relación entre librador y tomador: el pacto de entrega y la cláusula "salvo buen fin".
- 3.- Ausencia de relaciones entre tenedor y librado: la prohibición de aceptación.

Lección 22ª.- LOS CHEQUES ESPECIALES, EL PAGARE Y LAS TARJETAS DE CREDITO.

I.- Cheques especiales.

- 1.- Los cheques cruzados.
- 2.- Cheque para abonar en cuenta.
- 3.- Cheque registrado o conformado.
- 4.- Cheque garantizado.
- 5.- Cheque circular.
- 6.- Cheque de viajeros.
- 7.- Cheque postal.

II.- El pagaré.

- 1.- Origen y función económica.
- 2.- Concepto y caracteres.
- 3.- Distinción de otras figuras afines.
- 4.- Pagarés de empresa y pagarés del Tesoro.
- 5.- Forma del pagaré.
- 6.- Régimen aplicable: remisión a la letra de cambio.

III.- Las tarjetas de crédito.

- 1.- Concepto y función económica.
- 2.- Clases: las tarjetas de crédito, tarjetas de pago y tarjetas de legitimación.
- 3.- Relaciones entre la entidad emisora, el titular de la tarjeta y el vendedor.

REGIMEN DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL. LOS CONTRATOS.

Lección 23ª.- ESPECIALIDADES MERCANTILES DE LAS OBLIGACIONES.

I.- Principios especiales de las obligaciones mercantiles en el Código de comercio.

- 1.- La prohibición de los términos de gracia o cortesía.
- 2.- Los términos de exigibilidad de las obligaciones puras.
- 3.- El término esencial y la constitución en mora.

II.- Principios no formulados.

- 1.- La productividad de intereses.
- 2.- La no gratuidad de las obligaciones.
- 3.- La solidaridad.

III.- Fuentes de las obligaciones mercantiles.

- 1.- La declaración unilateral de voluntad: fuerza vinculante de la oferta al público.
- 2.- Los acuerdos: actos conjuntos y actos de deliberación colegiada.
- 3.- Los contratos mercantiles.

Lección 24ª.- LOS CONTRATOS MERCANTILES.

I.- La contratación mercantil.

- 1.- Fuentes normativas.
- 2.- Contratos civiles y contratos mercantiles.
- 3.- Criterios legales de distinción.
- 4.- Contratos mercantiles y contratos de empresa.
- 5.- La atipicidad en la contratación mercantil.

II.- Perfección de los contratos mercantiles.

- 1.- Contratación entre ausentes.
- 2.- Contratos con intervención de Agente mediador.

III.- Forma de los contratos mercantiles.

- 1.- Principio de libertad de forma.
- 2.- Excepciones a la regla general.

IV.- Prueba de los contratos mercantiles.

- 1.- El principio de libertad de prueba y sus límites.
- 2.- Especialidades de la documentación mercantil: las anotaciones contables y las facturas.

V.- Interpretación de los contratos mercantiles.

- 1.- El principio de buena fe.
- 2.- El principio "favor debitoris".
- 3.- Integración y conservación del contrato.

Lección 25ª.- CONTRATACION EN MASA Y CONDICIONES GENERALES DE LOS CONTRATOS.